



Publicación exclusiva de Tarjeta PymeNación. Todos los derechos reservados.

PymeNación: la herramienta que su empresa necesita



SUMARIO

- 04 | ¿CAMBIO CULTURAL EN MI EMPRESA?
- 06 | GRUPOS ELECTRÓGENOS: FACTORES A CONSIDERAR EN SU SELECCIÓN
- 07 | PYMENACIÓN SUPERÓ LAS 150 PROMOCIONES
- 13 | CAME, LA RESPUESTA NO ESTÁ EN LA TECNOLOGÍA



LA LÍNEA MÁS COMPLETA EN MÁQUINAS VIALES

Más de 40 años, ayudando a construir una mejor comunicación entre los argentinos.



REPUESTOS

GARANTÍA

POST VENTA

ENSAMBLE NACIONAL

MOTONIVELADORAS . COMPACTADORES . CARGADORAS . TOPADORAS . MINI PALAS . RETROEXCAVADORAS . PALA Y RETRO . TERMINADORAS . AUTOELEVADORES

LONKING

LIANGONG

TIANGONG

www.biscayneservicios.com . info@biscayneservicios.com . (54) 0348 443 5800



5%

DE DESCUENTO
FINANCIA

PYMEnación

VÁLIDO HASTA EL 31/12/14

DESDE SAN ISIDRO

Bienvenidos a otro encuentro, esta vez desde la Zona Norte del conurbano bonaerense, en la cual se encuentra ubicada la Unidad de Medios de Pago dependiente de la Gerencia Zonal San Isidro.

Desde el lanzamiento de este producto, siempre supimos que estábamos frente a un gran desafío principalmente por la zona en la cual nos encontramos emplazados.

Esta es una región en la que operan empresas de todo tipo, que se distinguen y abarcan un espectro importante y variado de la producción de bienes. Predominan grandes empresas ubicadas en los principales Parques Industriales distribuidos a lo largo de las trazas más importantes de la Au. Panamericana, ramales sentidos Pilar y Escobar, además de contar con localidades históricamente ligadas a la industria como lo es la vecina ciudad de San Martín.

Si bien hemos logrado realizar alianzas comerciales con algunas de ellas, sabemos que el potencial de crecimiento es extraordinario, tanto por la cantidad de empresas que aquí operan, como así también por la diversidad de rubros que abarcan.

Entendemos que a través de este producto contamos con una herramienta financiera que el mercado demanda, particularmente porque además de garantizar la cadena de pagos permite a las empresas pactar al momento de la compra plazos de pago de hasta un año, a una tasa muy conveniente.

Porque queremos seguir acompañando el crecimiento de las empresas y su gente, es que invitamos a todas aquellas pymes que aún no nos conocen a poder ser parte de este sistema, con la tranquilidad de saber que contarán con la experiencia y el respaldo del Banco más grande del país.



Unidad Medios de Pago - Gerencia Zonal San Isidro

10% DE DESCUENTO

EN
COLCHONES & SOMMIERS




Nº 1 DEL MUNDO

FINANCIA **PYME**nación

El Banco de la Nación Argentina es propietario de la publicación trimestral **PymeNación Negocios y Novedades**, destinada a los usuarios de la tarjeta y a los comercios adheridos al sistema.

El área **PymeNación** genera el contenido de los mensajes con el propósito de mantener actualizados a los lectores de todo lo relacionado con el uso del producto.

CONTENIDO

Soporte Comercialización
Medios de Pago Empresa

DISEÑO ORIGINAL

Publicidad de Productos

Sus comentarios nos interesan

SITIO WEB

www.pymenacion.com.ar

LÍNEA PYME

0810-666-4444

de lunes a viernes de 8:00 a 20:00

E-MAIL

pymenacion@bna.com.ar

ACUERDOS COMERCIALES

(011) 4347-8060/8049

DOMICILIO LEGAL Y PROPIETARIO INTELLECTUAL

Banco de la Nación Argentina
Casa Central
Bartolomé Mitre 326 - C1036AAF
C.A.B.A. - Argentina
Conmutador Central: (011) 4347-6000
CUIT 30-50001091-2

Revista de distribución gratuita

Edición Nº 4 - Diciembre 2014
Tirada: 61.000 ejemplares

DIRECTOR EDITORIAL

Subgerencia General Banca Individuos
Casa Central
Sr. José De Carluccio
Centro de Contactos: 0810-666-4444
De lunes a viernes de 8:00 a 20:00
www.bna.com.ar

IMPRESIÓN

Talleres Barracas
Perdriel 1750 - C1270AAH
C.A.B.A. - Argentina

Registro de la propiedad intelectual en trámite. PymeNación y el Banco de la Nación Argentina en ningún caso se harán responsables por los comentarios u opiniones vertidas en esta publicación provenientes de fuentes externas ni por la calidad, características, eficacia e idoneidad de los productos o servicios publicados por terceros. Los artículos no expresan necesariamente la opinión del Banco de la Nación Argentina. Prohibida su reproducción parcial o total. Todas las marcas mencionadas en la revista son propiedad de sus respectivas compañías.

LAS FOTOGRAFÍAS DE PRODUCTOS INCLUIDAS EN LA PUBLICACIÓN NO SON CONTRACTUALES.

TIBO
CONVIERTE TU VIDA EN UNA AVENTURA INOLVIDABLE

5% de descuento con PYMENación

Si todavía no es concesionario adhiérase consultando en info@tibo.com.ar
WWW.TIBO.COM.AR

¿CAMBIO CULTURAL EN MI EMPRESA?

Las personas no se resisten al cambio sino a ser cambiadas. Entonces, ¿para qué cambiar?

Cuando hablamos de cambiar algo, nos referimos a aquellas prácticas o acciones que no dan los resultados que buscamos en nuestras empresas, aquello que hacemos y funciona bien no es necesario cambiarlo.

Nuestros clientes abordan el cambio cultural cuando lo que tiene que suceder en la empresa no sucede.

Sensaciones de malestar, irritación, alto porcentaje de errores en las tareas, duplicación de funciones, problemas de salud, etc.

La manera de cortar el círculo vicioso es a través de una mirada profesional externa, dado que quienes están dentro sencillamente no lo pueden ver. Dado que ocupan su tiempo en "hacer lo que hay que hacer".

Desde nuestra mirada la cultura de una empresa se manifiesta en dos dimensiones:

Lo que digo: que es donde se expresa la misión, la visión, los valores y políticas generales de la organización.

Lo que hago: es decir, las prácticas y maneras de hacer de las personas que trabajan en ella.

Nuestra experiencia nos ha mostrado que estos dos aspectos, en muchas empresas, se contradicen, lo que impacta en consecuencias negativas en el hacer, en el clima laboral, en las relaciones interpersonales, en definitiva, en los resultados alcanzados.

Por eso, ofrecemos el diseño y desarrollo de una planificación estratégica compartida a la medida de su empresa.

Nuestra labor se focaliza en las formas de comunicación y del hacer. A través de diversos abordajes buscamos que las personas tomen conciencia de aquellas prácticas o indicadores que dificultan el logro de resultados y partiendo de esa situación promovemos acciones para alcanzar lo deseado.

¿Cómo lo hacemos?
 Enseñamos herramientas sencillas y de alto impacto en el hacer cotidiano. Lo hacemos de manera que el individuo o el grupo "pase por el cuerpo" la experiencia, entendemos que es la forma de llevarlo rápida y efectivamente a la práctica.

Abordar "el cambio cultural" en una organización es un proceso de aprendizaje que requiere de la participación de sus integrantes y de una comunicación efectiva para compartir los beneficios del cambio.

Ahora también puede beneficiarse con un curso de estas características teniendo la posibilidad de abonarlo con PymeNación hasta en un año. No dude en consultarnos para ampliar información.



Fuente:

Dra. Sandra Gutterman y Dir. Fernando Sabatini

info@emovere.com.ar
www.emovere.com.ar

MADERERA LAVALLOL: NUEVO COMERCIO PYMENACIÓN

Llavallol S.A. es una empresa líder en el rubro de la madera, con más de 37 años de experiencia en el mercado. La firma se destaca por el cuidado y la calidad de sus trabajos, desde la extracción de la madera hasta la terminación de los productos elaborados, realizados por personal altamente calificado para cada una de sus etapas.

La empresa, surgió como un pequeño proyecto familiar emplazado sobre Camino de Cintura 490, en la localidad de Llavallol, y en 2006 inauguró su segunda planta industrial en Cañuelas, sobre la Ruta 6 en el Km 92,5.

En 2012 obtuvo el certificado ISO 9001/2008 de gestión de calidad y se convirtió en la primera empresa del rubro en obtener el Certificado FSC® COC, de gestión forestal responsable, que le valió el reconocimiento de la Fundación Vida Silvestre.

En la actualidad, Llavallol S.A. se dedica a la fabricación y venta de pisos de madera maciza, decks, machimbre y techos. Además comercializa productos tales como aglomerado, laminados, melamina, MDF, maderas impregnadas, placas de yeso, herrajes, encofrados, máquinas y herramientas, entre otros productos. La empresa cuenta con un extenso stock para responder a las necesidades de una amplia variedad de clientes.

Además, dispone de un Departamento de Arquitectura que brinda asesoramiento sobre la construcción en seco (Steel Frame y Balloon Frame), viviendas industrializadas; así como también servicio de pantógrafo y cortes a medida. Uno de sus mayores objetivos es difundir y promover la sustentabilidad en la construcción.

Desde hace un tiempo, Llavallol S.A. ha incorporado con resultados exitosos a la tarjeta PymeNación, por medio de la cual las empresas pueden financiar sus compras en cuotas e inclusive cuentan con la posibilidad de diferir el primer pago.

Para conocer más acerca de Llavallol S.A. y su amplia variedad de productos y servicios, lo invitamos a visitar su página web: www.maderera.com.ar



Fuente: Llavallol S.A.

PASSAMONTE Comercial S.A.
 CONSTRUCCION | HORMIGON | PREMOLDEADOS

LA SOLUCIÓN COMPLETA E INTEGRAL PARA SU OBRA

PORCELANATOS, CANOS Y ACCESORIOS, HERRETERIA, PREMOLDEADOS VANITORY, GRIFERIAS, SANITARIOS, CERAMICOS

MATERIALES PARA LA CONSTRUCCION

Financia PYMENación

Av. Rosario de Santa Fe 1265 / 2400 San Francisco / Córdoba
 Tel. (03564) 423083. Líneas rotativas
www.passamontecomercial.com.ar
 email: passamontecomercial@arnet.com.ar

toba METRO

ESPACIOS PARA DISFRUTAR TODA LA VIDA

CERÁMICOS | ABERTURAS | SANITARIOS | GRIFERÍA | MUEBLES DE COCINA | CONSTRUCCIÓN EN SECO

30% DESCUENTO FINANCIA PYMENación www.tobaceramicos.com

SANTIAGO DEL ESTERO: Av. RIVADAVIA (O) 148 - Av. AGUIRRE (S) 2906
 LA BANDA: ESPAÑA 564 - SANTIAGO DEL ESTERO

Regalos Empresariales Cajas Navideñas

regalos@vital.com.ar
 CALL CENTER (011) 4556-4400

VITAL SUPERMAYORISTA
 Encontrá más.

Financia PYMENación

Más información en: www.navidadenvital.com.ar

Mangiante Neumáticos

FINANCIA TUS NEUMÁTICOS CON PYMENación

POTENZA C.M.T.

SUCURSALES

- Av. Bulhas 2002 esq. Patria (0351) 452-8700
- Av. Colón 2355 - Bº Alberdi (0351) 488-7444
- Av. Valparaíso 2868 (0351) 467-2525
- Av. Castro Barros 340 (0351) 474-8950
- Av. Goyacocha 1457 Local 7 Villa Allende (03543) 438-190
- Bv. Agüero 575 Jesús María (03525) 424700
- Av. Mitre 545 Río Primero (03574) 421-212

www.mangianteneumaticos.com

Powgen Diesel
Grupos Electrógenos

Alquileres
Monitoreo a Distancia
Proyectos Llave en mano
Paralelo con Red y Recorte de Pico
Tableros de Conmutación Automática
Servicio Técnico

Financia
PYMenación

Casa Central - CABA
Alvarado 3085
Teléfonos: (011) 5544-7000
ventas@powgen.com.ar

Fabrica Parque Industrial - Puerto Tirol
Pcia. Chaco - Argentina - Manzana 3 Pc. 5
Teléfonos: (0362) 4760532 - 4573384
fbahia@powgen.com.ar
www.powgen.com.ar

GRUPOS ELECTRÓGENOS: FACTORES A CONSIDERAR EN SU SELECCIÓN

El estilo de vida actual como el diseño de las instalaciones requiere contar con energía eléctrica sin interrupciones, mantener alimentos con su cadena de frío o el suministro de agua en muchos hogares depende de la electricidad.

Primero hay que definir la necesidad a satisfacer con el generador, pues muchas veces optamos por suministros esenciales en lugar de abastecer la totalidad de los requerimientos eléctricos, dado que operando con poca carga (no recomendado menor al 30 %) puede producir fallas en el motor.

Otros ítems a definir son la máxima caída de tensión admisible y la variación de frecuencia permitida, los cuales dependerán de los elementos a energizar. La altura con respecto al nivel del mar (a partir de los 1000 msnm comienza el derriateo de potencia) y la temperatura ambiente influyen en el rendimiento, requiriendo equipos más grandes para compensar estos efectos.

Determinar el servicio influye en las características del generador, diferenciando si el equipo trabaja solo en emergencia (stand by), como uso primario (prime) o en aplicaciones con carga constante y muchas horas de uso (continuo), como así también en la frecuencia de mantenimiento. El combustible puede ser diesel, nafta, gas natural o GLP, teniendo en cuenta que los equipos a gas son de mayor tamaño que los que tienen combustibles líquidos.

Salvo aplicaciones especiales, en Argentina utilizamos 50 Hz de frecuencia, contando con instalaciones monofásicas o trifásicas, debiendo estar las cargas monofásicas equilibradas en las 3 fases. Los picos de arranque hay que con-

siderarlos en la selección, dado que pueden ser varias veces superiores a la potencia nominal, pudiendo minimizar el efecto colocando sistemas de arranque suave o sistemas de distribución en el tiempo del citado pico.

Hay que considerar las aplicaciones para equipos altamente sensibles a las variaciones de tensión y frecuencia (como UPS, PC, servidores, centrales de telefonía, tomógrafos, equipos para resonancias magnéticas y rayos X), tanto en el dimensionamiento como por la necesidad de contar con reguladores electrónicos de velocidad. En iluminación, además del requerimiento de las lámparas, hay que considerar el consumo de los balastos como los factores de arranque.

Una buena práctica para utilizar grupos de menor tamaño es secuenciar el ingreso de las cargas, comenzando con las de potencia y luego en forma decreciente.

Nuestros técnicos especializados podrán asistirlo en la selección del generador adecuado, como así también en las condiciones de instalación. Powgen Diesel cuenta con más de 30 años de experiencia abocados a la fabricación, instalación y servicios de mantenimiento en grupos electrógenos. Suministramos soluciones y proyectos llave en mano en equipos de 7 KVA hasta sistemas de paralelo de varios miles de KVA.

Fuente: Equipo Powgen
ventas@powgen.com.ar
www.powgen.com.ar

PYMenación SUPERÓ LAS 150 PROMOCIONES

PymeNación llega a su empresa para compartir una importante novedad: hemos superado los 150 acuerdos comerciales.

Queremos agradecer a todos los clientes que día a día confían en PymeNación y hacen posible que los usuarios de nuestra tarjeta gocen de importantes descuentos en sus compras.

Si usted es comercio adherido, gestionando un acuerdo comercial obtiene los siguientes beneficios:

- Incremento de su cartera de clientes.
- Publicidad en nuestra web.
- Posibilidad de participar con un aviso o nota en este medio.
- Capacitación acerca del producto a sus empleados, distribuidores o vendedores.

Y si es usuario también disfruta de las ventajas que sólo puede darle la tarjeta exclusiva del Banco Nación. Ingrese en www.pymenacion.com.ar, al apartado Usuarios, luego a Promociones y conozca los diversos rubros en los que podrá obtener descuentos con las empresas proveedoras de insumos y servicios más importantes del país, entre ellos:

- Instalaciones comerciales
- Rodados
- Materiales de construcción
- Neumáticos
- Repuestos
- Pinturerías
- Computación
- Seguridad
- Maquinarias
- Artículos para empresas

Nuestro equipo de trabajo siempre busca cumplir un objetivo: acompañar en su desarrollo y crecimiento a las pymes argentinas. Estamos a su disposición para brindarle el asesoramiento que necesita. Ante cualquier consulta o comentario envíe un correo electrónico a pymenacion@bna.com.ar o comuníquese a los siguientes teléfonos: 4347-8049/8060.

Equipo PymeNación



COMPUMUNDO
SABEMOS DE TECNOLOGIA. Y QUEREMOS COMPARTIRLO.

Venta a empresas: (011) 4588-7210

GARBARINO
GARANTIA DE CONFIANZA

Venta a empresas: 0810 222 4272
OPCION VENTA A EMPRESAS

Para pequeñas y medianas empresas, grandes beneficios.

Financia
PYMenación

COMPUMUNDO S.A.: GUEVARA 533, CAPITAL. C.U.I.T.: 30-68211572-2. TEL:0810-444-8330 - GARBARINO S.A.: GUEVARA 533, CAPITAL. C.U.I.T.: 30-54008821-3. CENTRO DE ATENCION AL CLIENTE: (011) 4588-7000.

Alta calidad y excelentes terminaciones con eficacia en costos y tiempo

Rejillas metálicas TDL Para alcantarillas, pisos, barandas, escaleras, puertas, portones y cercos.

Distribución exclusiva
RedAcindar
FINANCIA PYMenación

Centro de Distribución Acindar
Bv. Seguí 7318 | Rosario | Santa Fe
(0341) 4596100
ventas-rosario@redacindar.com.ar

Esnaola 4711 | La Tablada | Buenos Aires
(011) 5077 5000
ventas-tablada@redacindar.com.ar

Un mundo de beneficios para el desarrollo de su pyme

Para conocer en detalle éstas y otras promociones ingrese a www.pymenacion.com.ar



BRINGERI
ART. PARA EMPRESAS

COLOR Living
ART. PARA LIBRERÍA

FREIBERG
Hiperlibrería
ART. PARA EMPRESAS

sakura
MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN

BASCULAS MAGNINO
MAQUINARIAS

BUSIN
motos
MOTOS

DIAZ
ART. PARA EMPRESAS

Tio Mota
ART. PARA EMPRESAS

stylourbano
ART. PARA EMPRESAS

Motomel
MOTOS

OSCAR CARREA
NEUMÁTICOS

Fioranelli
neumáticos
NEUMÁTICOS

FORTE
AUTOMOTORES

Montanari
VA... CON VDS
AUTOMOTORES

NAVICAM
CONCESIONARIO OFICIAL IVECO
AUTOMOTORES

GERVASINI
NEUMÁTICOS

MASSIO
gomería
NEUMÁTICOS

NEUMATICOS NORTE
NEUMÁTICOS

EXO
COMPARTIENDO EL FUTURO
COMPUTACIÓN

Alvarez Garcia
FERRETERÍA INDUSTRIAL

GENCO
MATERIALES ELECTRICOS
FERRETERÍA INDUSTRIAL

ESTE NEUMATICOS
Mitre 577 tel/fax: 453075 - 452510
NEUMÁTICOS

SAMABRIA
NEUMÁTICOS Y SERVICIOS
NEUMÁTICOS

Grupo Testa
NEUMÁTICOS Y SERVICIOS
NEUMÁTICOS

MORANO
FERRETERÍA INDUSTRIAL

SOLER
DAREAUX - SOUVAY
LUBRICANTES Y COMBUSTIBLES

GEORGIA
MATAFUEGOS

NEUMATICOS OMYD
NEUMÁTICOS

NORTE
Pinturería
PINTURERÍAS

FANGIO
CONCESIONARIOS
REPUESTOS

CONSTRU MIX
HORNIGON ELABORADO
MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN

Defer
MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN

EMI
Desde la estructura, hasta los detalles.
MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN

DRIPSA S.R.L.
SISTEMAS DE RIEGO

TEXAS
TEXTILES ASFOURM
TEXTIL

La Vialum
Fabricación de Vidrios Templados
VIDRIOS

Autoelevadores maximal



Línea de ensamble - Rosario

CUYOPLACAS

Fue fundada en 1948 por el señor José Jesús Morales. Su constante crecimiento la convirtió en la empresa líder de Argentina y una de las más importantes de Sudamérica en la fabricación de muebles en caja "listos para armar", los cuales se comercializan bajo la marca Platinum®.

Es una industria verticalmente integrada. El proceso comienza con la explotación forestal, pasando por la elaboración de tableros de aglomerado revestido y finaliza con la fabricación de muebles a gran escala, con moderna tecnología y a bajo costo.

Seis líneas de producción computarizadas trabajan en tres turnos para producir un promedio de 3.500 muebles por día que se comercializan en todo el país y países vecinos.

Recientemente ha inaugurado en Mendoza una nueva planta de placas de aglomerado de última tecnología, incrementado su capacidad de producción.

La marca Platinum® cuenta con diversas líneas tanto para el hogar (dormitorios, placares, living, computación, cocina y gabinetes) como para la oficina (puestos de trabajo, escritorios, bibliotecas y archivos); los cuales se entregan desarmados, listos para el ensamble, embalados en una sólida caja de cartón y pueden ser adquiridos a través de la financiación de PymeNación.



Platinum

www.mueblesplatinum.com.ar

CUYOPLACAS S.A.

Fuente: Cuyoplacas S.A.

EDIFICOR
METRO

TODA GRAN OBRA
COMIENZA CON UN SUEÑO



Calle Pública s/n (Alt. Monseñor P. Cabrera al 5500)



Av. Monseñor P. Cabrera 3099, Córdoba



Libertad 72, Córdoba



Ruta A005 esq. Pte Perón, Río Cuarto

www.edificorsrl.com.ar

FINANCIA PYMENación

30% Partes Nacionales Motores Diesel y GLP Garantía de 1 año o 2000 hs Entrega Inmediata

Grupos Electrógenos



80 a 440 KVA

SECCO



Abiertos/Insonorizados Panel de Control Detector de Fallas Motores John Deere / SDEC / Cummins

FINANCIA PYMENación

Planta Industrial



Rosario ☎ 0341- 409 4088
✉ rosario@jfsecco.com.ar

Nuestras Sucursales

Buenos Aires ☎ 011- 4006 8050
✉ buenosaires@jfsecco.com.ar

Córdoba ☎ 0351 - 461 4505
✉ cordoba@jfsecco.com.ar

Tucumán ☎ 0381- 424 8067
✉ tucuman@jfsecco.com.ar

Río Negro ☎ 0299 - 477 7101
✉ cipolletti@jfsecco.com.ar



Industrias Juan F. Secco S. A.

jfsecco.com.ar

40 AÑOS

construyendo lazos de confianza con nuestros clientes



www.flemingymartolio.com.ar



Financia PYMENación



- Venta de 0 km
- Usados
- Repuestos
- Servicios
- Accesorios

FINANCIA PYMENACIÓN

Pensás en autos, pensás en **MAIPU**

Colón 4000 0810 888 MAIPU mundomaipu.com.ar

Abrimos el fin de semana:
Sábado de 9 a 13 hs./16 a 19 hs.
Domingo de 10 a 13 hs./16 a 19 hs.

PYMENACIÓN CONSULTAS

Este servicio le permitirá acceder a un detalle completo de los movimientos relacionados con su tarjeta PymeNación. Es gratuito, se encuentra disponible las 24 horas, los 365 días, y se actualiza en forma diaria.

¿Quiénes pueden acceder?

Todos los usuarios y comercios adheridos al sistema PymeNación.

¿Cómo ingresa por primera vez?

Deberá contactarse con nuestra línea telefónica al 0810-666-4444. A través de un breve proceso de preguntas, se verificará su identidad y se le brindará su usuario y clave, con los que podrá acceder a nuestro sitio www.pymenacion.com.ar para comenzar a utilizar el servicio.

¿Qué consultas puede realizar?

Comercios:

- Autorizaciones
- Detalle de operaciones realizadas
- Últimas liquidaciones
- Liquidaciones digitales

Usuarios:

- Resúmenes anteriores
- Talón de pago
- Débito automáticos
- Fecha de cierre y vencimiento
- Límites de crédito y disponible
- Próximos cierres
- Tasas

Importante: podrá cambiar la clave de ingreso al sistema cuando quiera y cuantas veces lo desee. La nueva clave debe contener por lo menos 8 (ocho) caracteres, entre ellos al menos una mayúscula, una minúscula, un número y un carácter especial.

El ingreso de tres intentos fallidos lo inhabilita automáticamente. En este caso, usted deberá comunicarse con nuestra línea telefónica para la correspondiente rehabilitación.



Seguro Integral de Comercio
Solicítelo en su sucursal y abone con su tarjeta PYMENACIÓN

BANCO DE LA NACIÓN ARGENTINA **NACION SEGUROS**

AGENTE INSTITORIO: BANCO DE LA NACIÓN ARGENTINA / COMPAÑÍA ASEGURADORA: NACION SEGUROS S.A.

Superintendencia de Seguros de la Nación
www.ssn.gob.ar / 0800-666-8400 ó 4338-4000 / N° SSN: 0515

LA RESPUESTA NO ESTÁ EN LA TECNOLOGÍA

La respuesta no está en la tecnología, la respuesta está en la cultura de la organización y las competencias digitales con que cuentan los integrantes de la misma.

Estamos viviendo una época en la que las organizaciones tradicionales, las que fueron exitosas, que entrenaron a su gente para dar excelentes resultados frente a los desafíos que le imponía la sociedad, hoy son incapaces de dar respuestas adecuadas.

¿Por qué sucede esto?, porque la sociedad de hoy está requiriendo capacidades distintas a las que eran necesarias hace unos pocos años atrás. No es un tema generacional, si bien algo puede afectar, sino un tema cultural. La respuesta al problema pasa más por las capacidades digitales adquiridas que por la generación a la que se pertenece. Por lo tanto, las organizaciones de hoy no están frente a un reto de negocio sino frente un gran desafío por el talento de quienes las conforman para hacer que el negocio sea exitoso en el nuevo contexto.

¿Cuáles son, entonces, estas capacidades digitales que se requieren para poder transitar en este nuevo mundo sin problemas? Tomamos los conceptos propuestos por Carlos Magro y Josep Salvatella (2014)[1] en su publicación "Cultura digital y transformación de las organizaciones", ellos proponen las siguientes ocho competencias que se transcriben a continuación:

1. Conocimiento digital: capacidad para desenvolverse profesional y personalmente en la economía digital.
2. Gestión de la información: capacidad para buscar, obtener, evaluar, organizar y compartir información en contextos digitales.

3. Comunicación digital: capacidad para comunicarse, relacionarse y colaborar de forma eficiente con herramientas en entornos digitales.

4. Trabajo en red: capacidad para trabajar, colaborar y cooperar en entornos digitales.

5. Aprendizaje continuo: capacidad para gestionar el aprendizaje de manera autónoma, conocer y utilizar recursos digitales, mantener y participar de comunidades de aprendizaje.

6. Visión estratégica: capacidad para comprender el fenómeno digital e incorporarlo en la orientación estratégica de los proyectos de su organización.

7. Liderazgo en red: capacidad para dirigir y coordinar equipos de trabajo distribuidos en red y en entornos digitales.

8. Orientación al cliente: capacidad para entender, comprender, saber interactuar y satisfacer las necesidades de los nuevos clientes en contexto digitales.

Para que una organización sea exitosa en el nuevo contexto debe conformar sus equipos de trabajo con gente que cuente en mayor o menor medida con estas competencias. Es por esta razón que el reto no solo está en el negocio en sí mismo, sino en el talento digital con que se cuenta para llevarlo adelante.

Fuente: Ing. MBA Alejandro Crisafulli
Docente de CAME
www.came-educativa.com.ar

gani
colchones y somniers

FINANCIACION ESPECIAL

PYMENACIÓN

5% DESCUENTO

[/GaniColchones](https://www.facebook.com/GaniColchones)
www.colchonesgani.com.ar

FABRICADO POR

mabe

FINANCIA PYMENACIÓN

Planta Industrial HAEDO lavavajillas - cocinas
Planta Industrial SAN LUIS heladeras

mabe General Electric **PATRICK**



CALEFACCIÓN



AGUA CALIENTE



COCINAS



www.eskabe.com.ar




INDUSTRIA ARGENTINA
PYMENación

BENEFICIOS PARA COMERCIOS ADHERIDOS A PYMENACIÓN

Ahora con PymeNación podrá adherirse al servicio de LaPos Web disfrutando de los primeros tres meses sin costo*.

Si usted se encuentra operando bajo la modalidad "venta no presente" podrá solicitar el servicio de LaPos Web bonificado durante los tres primeros meses de contratado.

LaPos Web es un servicio virtual que funciona sobre una plataforma web ingresando a través de un link desde cualquier PC con conexión a internet.

Características:

- Autorización y captura de transacciones on-line con tarjeta PymeNación y con otras tarjetas.
- Realiza cierre de lote diario y automático.
- El usuario administrador de la empresa puede crear diferentes perfiles, de acuerdo a las responsabilidades de cada funcionario.
- Permite al usuario de perfil auditor realizar consulta de transacciones y anular o devolver transacciones de forma total o parcial.

¿Cómo solicita este servicio?

Deberá gestionar en su sucursal del Banco Nación la adhesión como comercio al sistema PymeNación, venta telefónica.

Una vez que reciba el número de comercio que le envía PymeNación tendrá que contactar a LaPos Web para habilitar el servicio, enviando un mail a gcorti@prismamp.com, mencionando en el asunto: "Adhesión PymeNación- LaPos Web. Además, en el cuerpo del mail deberá informar:

- Nombre y teléfono de la persona de contacto
- Número de establecimiento AgroNación o número de comercio PymeNación
- CUIT

*EL BANCO DE LA NACIÓN ARGENTINA EN NINGÚN CASO SE HARÁ RESPONSABLE POR LA CALIDAD, CARACTERÍSTICA, EFICACIA E IDONEIDAD DEL SERVICIO ADQUIRIDO. VIGENCIA: 01/10/2014 AL 31/03/2015. PARTICIPAN DE ESTA BONIFICACIÓN AQUELLOS COMERCIOS PYMENACIÓN QUE A LA FECHA NO SE ENCUENTREN UTILIZANDO EL SERVICIO DE LAPOS WEB Y CONTRATEN EL MISMO DURANTE LA VIGENCIA DE LA BONIFICACIÓN.

Proveedor Integral de Productos Siderúrgicos

Al servicio de la construcción, la industria y el agro.

La mejor financiación con 



AÑOS DE HIERRO



Av. Pcias. Unidas 543 - S2008IQB Rosario - Santa Fe
Tel: (0341) 456 6667 - e-mail: rosario@jnavarro.com.ar

Sucursales: Rosario - Berazategui - La Plata - Posadas - Garupá - Marcos Juárez

www.jnavarro.com.ar

EQUIPOS DE ARCO



GAS APPARATUS



AUTOMATIZACIÓN DE SOLDADURA



PLASMA MANUAL



PLASMA AUTOMATIZADO



CONSUMIBLES



SISTEMAS DE CORTE



ELEMENTOS DE PROTECCIÓN PERSONAL



110 AÑOS DE INNOVACIÓN

Su visión direcciona su innovación. Por 110 años ha escuchado a sus clientes, desarrollando soluciones que le dan una clara ventaja. Desde consumibles y equipos hasta automatización y protección personal, ESAB ofrece una línea completa de productos de soldadura y corte.

ESAB Soldadura y Corte / esab.com.ar

FINANCIA CON 

CHAPAS

HIERROS

PERFILES

TUBOS Y CAÑOS

ALAMBRES Y TEJIDOS

COMERCIAL
CMP

DISTRIBUIDORA SIDERÚRGICA

DESCUENTO EXCLUSIVO

CON TARJETA

PYMEnación

Descuento aplicado abonando únicamente el total de la compra con tarjeta PYME

CENTRO DE ATENCIÓN AL CLIENTE

0810-4444-CMP (267)

ventas@comercialcmp.com.ar - www.comercialcmp.com.ar

DESCUENTO EXCLUSIVO

CON TARJETA **PYME**nación

Descuento aplicado abonando únicamente el total de la compra con tarjeta PYME

PRADECON

**PERFILES PARA
CONSTRUCCIÓN EN SECO**

**SISTEMA
STEEL FRAMING**

**PERFILES ESTRUCTURALES
Y GUÍAS**

**SERVICIO
DE FLEJADO**

www.pradecon.com.ar

Tel: (+54 11) 5093-8800 | ventas@pradecon.com.ar